

文：梁永鉅

前稱恒錄集團的聯網信貸(Online Credit)，原本是從事投資及時裝零售業務，但近一年來，該公司裏裏外外都起了極大的變化——改業務、改公司名，好像是一瞬間的事。該集團主席陳恆輝跟前董事吳木源的錢財糾紛，會廣受大眾注意。現今的陳恆輝接受訪問，不談往事，只談其投資美國科技股大計。



聯網信貸主席

陳恆輝

暢談投資美國

陳恆輝的收購理念

陳恆輝收購的公司有其基本原則，亦是一般商人銀行家都要遵守的原則。

a) 跟管理層多作溝通

直接跟該公司的管理層接觸，作實地的觀察，除抽空出席日常的業務會議外，更要一同參與業務上的運作，作較長期的仔細觀察。

b) 注重財政狀況

公司的會計及貨物營運是否健全，陳氏對此相當注重，若具收購價值的公司項目，但其營運情況不理想，可略作調整考慮。

c) 選擇合適的上市地位

就算一間具有上市資格的公司，但亦要找尋適合的市場投資者。部分亞太地區的公司不一定適合在外地上市，除公司本身實力外，更要配合整體的投資環境所需。

陳恆輝有豐富的投資經驗，80年代初已在英國華爾街打滾，從事投資及公司醫生的商人銀行角色，初期只拯救一些小型公司，直至收購了一間中小型的銀行——American Pacific Bank，並於90年將其重組於Nasdaq上市，美國的商人銀行界才逐漸認識陳恆輝這個人。

當年收購該銀行只有一個很簡單的理由，就是它不願批發信用卡給當時的新移民，加上該行資產值不高，才能令

陳恆輝順利成功收購。

現時聯網信貸(以下簡稱聯信)的投資策略，是憑藉股東陳恆輝的融資經驗，去協助亞洲區內的有關科技公司在美國上市；同樣道理，亦會引進外地的高科技製造技術，去扶助亞太區有潛力發展的中小型企業。這種互為補充的做法，為聯信建立了很多附屬公司，擴大了其科技網絡的投資王國。

事實上，早在2年多前，陳恆輝已積極在美國尋找有實業的科技公司，縱

科技股大計

使是一間很小規模的公司，只要有其獨特的科技概念，不論聯融也好，他都會部署考慮收購，然後將之安排上市。

過去的一年，陳恆輝都是中美兩邊走，粗略估計，他有逾1/3時間留在美國，而且大部分時間都是跟當地公司的管理階層洽商，並四出找尋適合的公司作投資。

真正實現其科技網絡王國夢想的第一步，是陳恆輝於98年2月，以內部